

従業員100人までの教育手法

公開講座

～3年で150社の中小企業の社員教育を支援してきた同社が、
中小企業の為の教育手法について公開します～

■本セミナーでお伝えする内容■

研修を請け負った企業の業績は必ず向上させる！

- 1、なぜ中小企業は大企業と同じことをしてはならないのか？
- 2、研修業界のトレンドから見る教育課題とは？
- 3、中小企業の教育事例
- 4、中小企業が取り組むべき3つの教育テーマ

以下のお悩みを解決します！

- 研修にお金も時間もかけているのに、業績に反映しない…
- そもそも、研修に意味はあるのだろうか？
- 若手社員が受身で仕事をする…どんな教育をすれば良いのか
- 教育以前に、社員の離職が止らない

■プログラム■

- 1、なぜ中小企業は大企業と同じことをしてはならないのか？
 - ・中小企業と大企業の違いとは？
 - ・大企業と中小企業で求められる教育の違いとは？
- 2、研修業界のトレンドから見る教育課題とは？
 - ・体育会系研修、コーチング、サーバントリーダーシップ
 - ・これからの時代に必要とされる教育
- 3、中小企業の教育事例
 - ・如何にして業績を伸ばしたのか？
 - ・日本一挨拶がいいと言われる食品工場
 - ・右肩上がりで業績を伸ばすIT企業の教育の秘訣は？
 - ・昨対を超え続ける下町製造業が大切にしていること
- 4、中小企業が取り組むべき3つの教育テーマ
 - ・基礎を固める
 - ・価値観を見直す
 - ・夢を語る

【講師】 株式会社シンプルプラン 藤沢 由士 略歴



講師 藤沢 由士

2003年：新卒で東証一部上場のコンサルティング会社入社。

同社の営業部門にて年商1億円規模から年商1000億円規模の多種多様な企業を新規開拓、延べクライアント数は100社を超える。2009年：アルヒ株式会社（前SBIモーゲージ）取締役営業本部長として住宅ローン代理店事業を3年で5店舗まで展開。同店舗網の営業マン全国約400人中1位の成績を収める部下を3人輩出する。同店舗は、フジテレビ系「とくダネ！」にて放映される。2015年：株式会社シンプルプランに立ち上げ合流。ハンズオンコンサルティングを担当しながら年間50回以上の研修講演を実施。主に営業マン育成には高い評価と実績あり。



★参加特典★

経営者・人事担当の方にセミナーDVD進呈



【日程】 11月29日（木） 13:30～15:00 従業員100人までの教育手法

（場所）マンハッタン会議室 千葉県千葉市中央区 富士見 2丁目15-1

会社名		業種	
TEL		FAX	
住所			
E-mail		参加希望日	
参加者名	(ご役職:)	参加者名	(ご役職:)